



Business Development

Praktikant, Werkstudent,
wiss. Arbeit oder Vollzeit
(m/w/d)

Wir revolutionieren den B2B Vertrieb!

GEMEINSAM MIT DIR?

Als junges B2B Startup suchen wir dich als Allround-Talent! Deine vielfältigen Aufgaben umfassen u.a. die **Unterstützung in unseren unterschiedlichen Kundenprojekten, Markterhebungen, Marketingaufgaben** und das Wichtigste in allen Bereichen, **Neudenken!**

WAS WIR MACHEN?

Auf Basis **datengetriebener Kundenanalyse** unterstützt SALES2B Unternehmen in der **Identifikation neuer Vertriebspotenziale**. Dank der bedarfsorientierten Potenzialüberführung in die bestehenden Vertriebsprozesse, ermöglicht S2B seinen Kunden einen **effizienten Aufbau von Neukundenbeziehungen**.

BEREIT FÜR EINE CHALLENGE?

Du liebst es, mit Menschen zu arbeiten und hast Spaß an vielfältige Aufgabenfeldern. **Kreativität, Lernbereitschaft & Eigenverantwortung** zeichnen Dich aus und Du brennst für effiziente Arbeitsweisen & Tools?

Revolutioniere gemeinsam mit uns den B2B Vertrieb & sammle wertvolle Erfahrungen in einem aufstrebenden Startup.

- Wir freuen uns, wenn Du Dich bei uns meldest.

Malte Lohaus
Co-Founder

m: +49 1638637080
e: malte@sales2b.io

SALES^{2B}
AS EASY AS SALES CAN BE